



Marketing Plan

1. BONUS KEUNTUNGAN LANGSUNG (15%-25%)

Keuntungan ini diperoleh ketika anda menjual langsung produk Avail kepada konsumen.

Contoh :



1 Paket Pantiliner (10 bungkus)

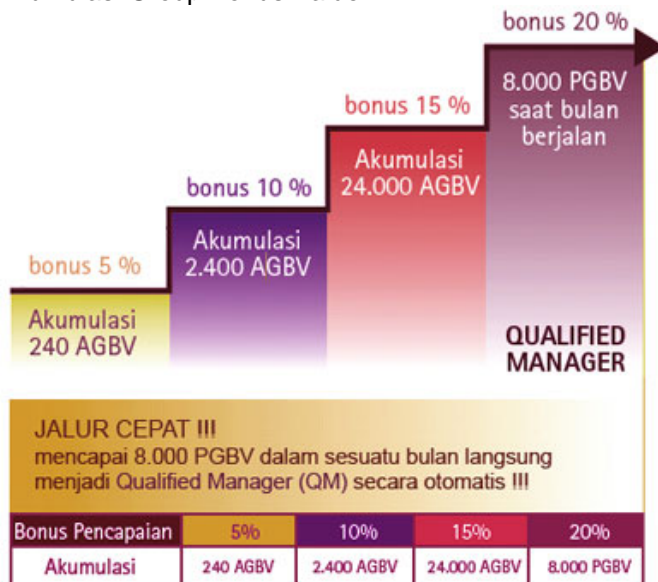
Harga Konsumen : Rp 280.000
 Harga Distributor : Rp. 240.000

Keuntungan Langsung : Rp. 40.000

2. BONUS PENCAPAIAN (20%)

Bonus ini diberikan perusahaan bila AGBV/PGBV anda sesuai jenjang dibawah ini.

- PBV** = Personal Bonus Value
- PGBV** = Personal Group Bonus Value
- GBV** = Group Bonus Value
- AGBV** = Akumulasi Group Bonus Value



JALUR CEPAT III
 mencapai 8.000 PGBV dalam sesuatu bulan langsung
 menjadi Qualified Manager (QM) secara otomatis !!!

PBV Minimum = 240BV

Contoh :



MAKA BONUS PENCAPAIAN ANDA :

- > **Bonus Pencapaian Pribadi:**
 $20\% \times 240 = 48 \text{ BV}$ = Rp 48.000,-
- > **Bonus Pencapaian Jaringan:**
 $A = (20\% - 10\%) \times 2400 = 240 \text{ BV}$ = Rp 240.000,-
 $B = (20\% - 10\%) \times 3600 = 360 \text{ BV}$ = Rp 360.000,-
 $C = (20\% - 5\%) \times 1200 = 180 \text{ BV}$ = Rp 180.000,-
 $D = (20\% - 5\%) \times 600 = 90 \text{ BV}$ = Rp 90.000,-

TOTAL = Rp. 918.000,-

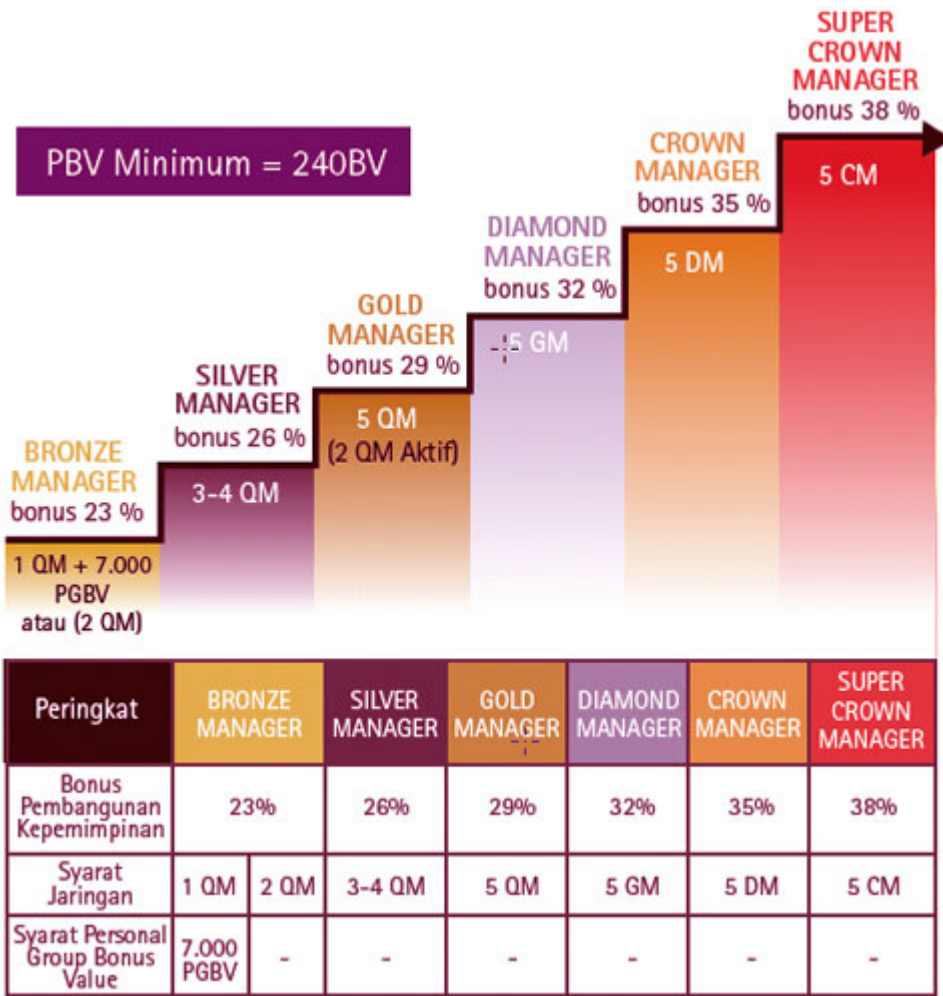
Keterangan : 1 BV = Rp 1.000,-

3. BONUS PEMBANGUNAN KEPEMIMPINAN (18%)

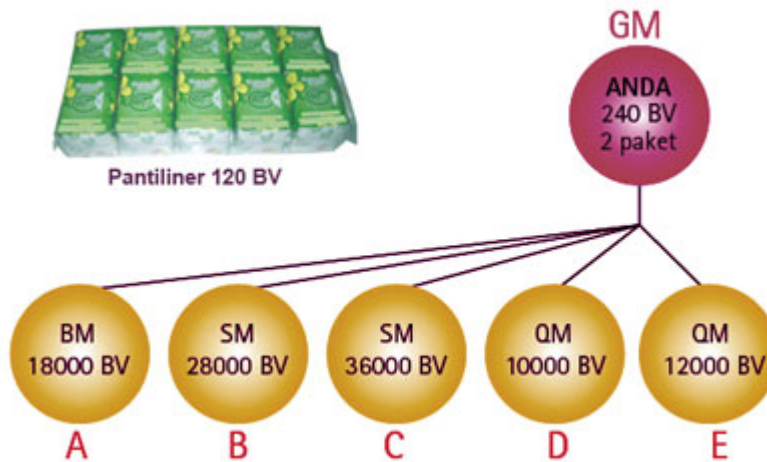
Bonus ini diberikan perusahaan saat anda bisa mengembangkan jaringan dibawah (downline).

Lihat skema bonus pada halaman berikut :

Skema Bonus 3. Pembangunan Kepemimpinan



Contoh :



MAKA BONUS PEMBANGUNAN KEPEMIMPINAN :

- > **Bonus Pencapaian Pribadi:**
 $29\% \times 240 = 69,6 \text{ BV}$ = Rp 69.600,-

 - > **Bonus Pencapaian Jaringan:**
A = $(29\%-23\%) \times 18000 = 1080\text{BV}$ = Rp 1.080.000,-
B = $(29\%-26\%) \times 28000 = 840\text{BV}$ = Rp 840.000,-
C = $(29\%-26\%) \times 36000 = 1080\text{BV}$ = Rp 1.080.000,-
D = $(29\%-20\%) \times 10000 = 900\text{BV}$ = Rp 900.000,-
E = $(29\%-20\%) \times 12000 = 1080\text{BV}$ = Rp 1.080.000,-
- TOTAL = Rp. 5.049.600,-**

Keterangan : 1 BV = Rp 1.000,-

4. BONUS PEMBANGUNAN RANGKAIAN (22%)

Bonus ini diperoleh jika anda memiliki QM Aktif dibawah jaringan (downline) anda.

	1 QM	2 QM	3-4 QM	5-6 QM	7 QM
	(Aktif)	(Aktif)	(Aktif)	(Aktif)	(Aktif)
Generasi 1	5%	5%	5%	5%	5%
Generasi 2	8%	8%	8%	8%	8%
Generasi 3	3%	3%	3%	3%	3%
Generasi 4	-	2%	2%	2%	2%
Generasi 5	-	-	1%	1%	1%
Generasi 6	-	-	-	1%	1%
Generasi 7	-	-	-	-	1%
Bonus Infiniti	-	-	-	-	0,5%x2
PGBV Minimum	2.400 BV	1.400 BV	700 BV	480 BV	480 BV
Roll Up	8.000 BV	8.000 BV	8.000 BV	8.000 BV	8.000 BV

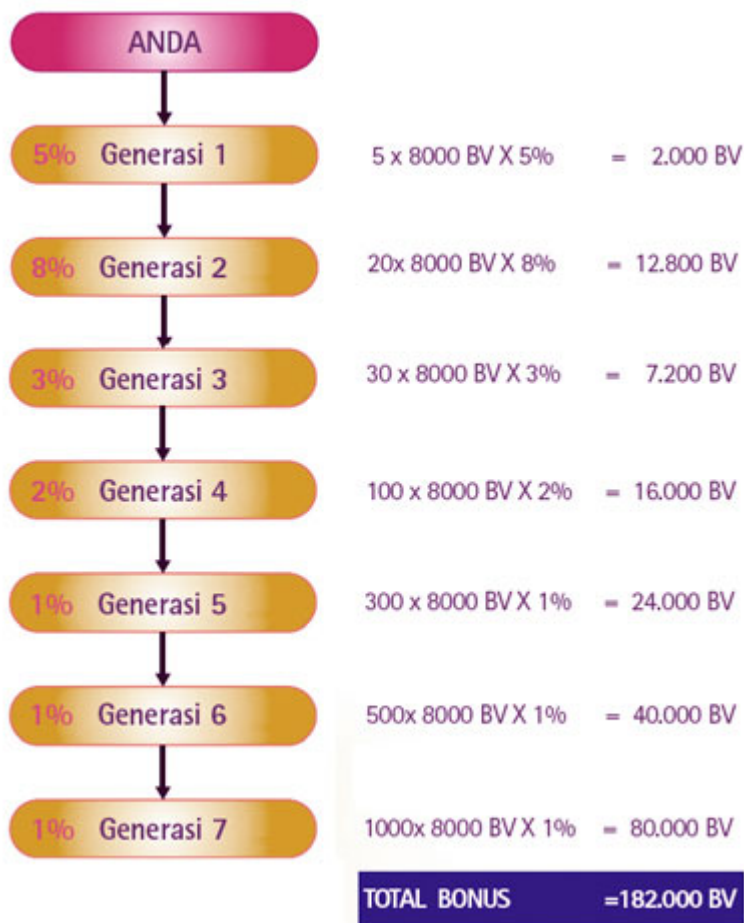
PBV Minimum = 240 BV

Keterangan :

- Peringkat anda minimum telah mencapai Bronze Manager (BM)
- Bonus ini diperoleh jika anda memiliki QM Aktif dibawah jaringan (downline) anda.
- QM aktif adalah jika pada suatu line anda mencapai 8000 GBV (minimum).
- Tutup point (belanja pribadi) minimum 240 BV

- Jumlah QM aktif akan menentukan jumlah generasi yang akan anda dapatkan.
Contoh :
 - 1 line QM aktif, maka perhitungan bonus sampai 3 generasi (5%, 8% dan 3%)
 - 2 line QM aktif, maka perhitungan bonus sampai 4 generasi (5%, 8%, 3% dan 2%)
 - 5 line QM aktif, maka perhitungan bonus sampai 6 generasi (5%, 8%, 3%, 2%, 1%, 1%) dan seterusnya...
- Untuk mendapatkan Bonus Pembangunan Rangkaian, anda harus mempunyai minimum PGBV dan berlaku Roll Up s/d 8000PGBV.
Contoh :
 - 1 line QM aktif, maka anda harus mempunyai 2400 PGBV (minimum).
 - 2 line QM aktif, maka anda harus mempunyai 1400 PGBV (minimum).
 - 5 line QM aktif, maka anda harus mempunyai 480 PGBV (minimum).

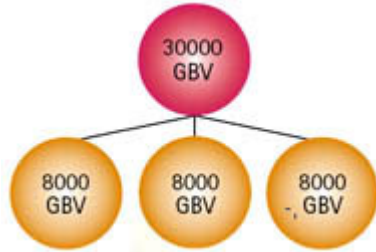
Contoh Bonus Pembangunan Rangkaian :



Rp. 182 Juta

5. BONUS SEPEDA MOTOR / BSM (2%)

- Peringkat **Silver Manager** keatas
- Untuk **Qualified BSM**, minimum ada 3 line qualified yaitu setiap line harus mempunyai 8.000 GBV serta total group 30.000 GBV



- Dalam satu periode (6 bulan), minimum 3 kali qualified, maka pihak perusahaan akan mengeluarkan BSM kepada anggota.

Bulan I	Bulan II	Bulan III	Bulan IV	Bulan V	Bulan VI
1	0	0	1	0	1

Keterangan : 1 (qualified) 0 (tidak qualified)

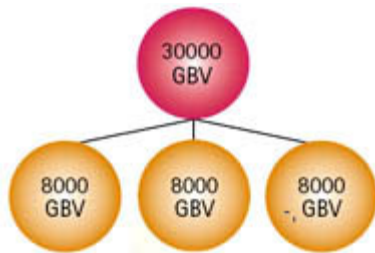
- Setiap kali qualified akan mendapatkan 1 point.
- Besarnya Bonus Sepeda Motor seorang distributor tergantung jumlah point yang terkumpul.
- Perhitungan:

$$\frac{\text{Jumlah point pribadi} \times 2\% \text{ dari Total BV Perusahaan}}{\text{Total point seluruh anggota}}$$

- PBV minimum = 480 BV
- Anggota harus membeli sepeda motor dalam tempoh 6 bulan selepas qualified BSM. Jika tidak, BSM akan dibatalkan.

UNTUK BONUS BULANAN SEPEDA MOTOR

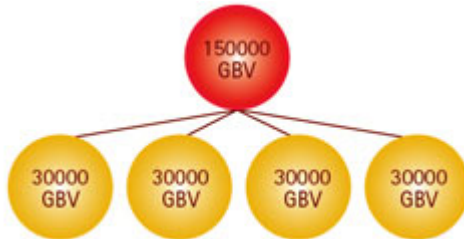
- Minimum ada 3 line qualified yaitu setiap line harus mempunyai 8.000 GBV serta total group 30.000 GBV, maka perusahaan akan memberikan bonus bulanan sepeda motor.



- PBV minimum = 480 BV
- Jika tidak qualified, maka bonus bulanan sepeda motor tidak akan diberikan kepada anggota.

6. BONUS MOBIL / BMO (3%)

- Peringkat **Gold Manager** keatas
- Untuk **Qualified BMO**, Minimum ada 4 line qualified yaitu setiap line harus mempunyai 30.000 GBV serta total group 150.000 GBV



- Dalam satu periode (6 bulan), minimum 3 kali qualified, maka pihak perusahaan akan mengeluarkan BMO kepada anggota.

Bulan I	Bulan II	Bulan III	Bulan IV	Bulan V	Bulan VI
1	0	0	1	0	1

Keterangan : 1 (qualified) 0 (tidak qualified)

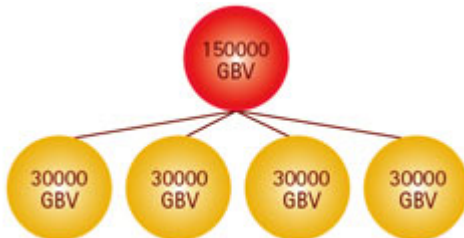
- Setiap kali qualified akan mendapatkan 1 point.
- Besarnya Bonus Mobil seorang distributor tergantung jumlah point yang terkumpul.
- Perhitungan:

$$\frac{\text{Jumlah point pribadi} \times 3\% \text{ dari Total BV Perusahaan}}{\text{Total point seluruh anggota}}$$

- PBV minimum = 480 BV
- Anggota harus membeli mobil dalam tempo 6 bulan selepas qualified BMO. Jika tidak, BMO akan dibatalkan.

UNTUK BONUS BULANAN MOBIL

- Minimum ada 4 line qualified yaitu setiap line harus mempunyai 30.000 GBV serta total group 150.000 GBV, maka perusahaan akan memberikan bonus bulanan mobil.



- PBV minimum = 480 BV
- Jika tidak qualified, maka bonus bulanan mobil tidak akan diberikan kepada anggota.

7. BONUS ELIT PEMIMPIN (3%)

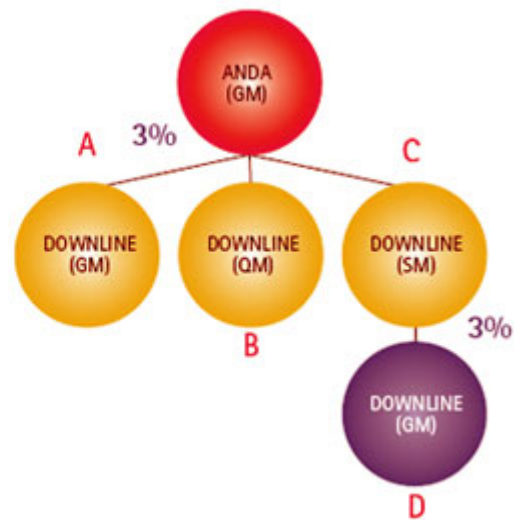
Anda akan mendapatkan 3% dari downline anda yang berperingkat sama dengan Anda.

Syarat :

- Peringkat GM keatas (Qualified)
- Berlaku jika downline anda sama posisinya dengan Anda (GM dengan GM, DM dengan DM, CM dengan CM atau SCM dengan SCM).
- PBV minimum = 240 BV
- PGBV anda tergantung pada jumlah QM aktif anda (lihat tabel).

GM Keatas (Qualified)

QM Line (Aktif)	PGBV Minimum
1	9.600
2	7.200
3	4.800
4	2.400
5	480



Contoh :

Anda adalah Qualified GM saat suatu bulan.
A & D adalah downline anda yang berperingkat GM pada bulan yang sama .

Anda akan mendapat 3% dari jaringan A dan D

Misalkan :

A = 100.000 GBV, D = 50.000 GBV.

Maka Bonus Elit Pemimpin Anda :

$(100.000\text{BV} \times 3\%) + (50.000\text{BV} \times 3\%)$
 $= (3.000\text{BV} + 1.500\text{BV})$
 $= 4.500\text{BV}$
 $= \text{Rp } 4.500.000,-$

Rp. 4,5 Juta

8. BONUS GM POOL (3%)

Syarat :

- Peringkat Gold Manager (GM) saja
- Minimum lima line harus Qualified, yang masing-masing line mempunyai minimum 12.000 GBV.
- PBV minimum = 240 BV

Contoh :

Misalkan bila dalam suatu bulan, Perusahaan mempunyai penjualan 10.000.000 BV dan terdapat 50 orang Gold Manager yang qualified

Maka pembagian Bonus GM Pool :
= (10.000.000 BV x 3%) / 50 orang
= 6.000 BV
= Rp.6.000.000,-

Rp. 6 Juta

9. BONUS PROFIT SHARING (7%)



Syarat :

DIAMOND MANAGER

Minimum lima line harus Qualified, yang masing-masing line mempunyai minimum 50.000 GBV.

CROWN MANAGER

Minimum lima line harus Qualified, yang masing-masing line mempunyai minimum 150.000 GBV.

SUPER CROWN MANAGER

Minimum lima line harus Qualified, yang masing-masing line mempunyai minimum 450.000 GBV.

* Keterangan : PBV Minimum = 240BV

Contoh :

Bila dalam suatu bulan, Perusahaan mempunyai penjualan 10.000.000 BV dan terdapat :

- 10 orang Diamond Manager yang qualified
- 3 orang Crown Manager yang qualified
- 1 orang Super Crown Manager yang qualified

Maka pembagian profit sharing :

$$\begin{aligned} \text{DM} &= (10.000.000 \text{ BV} \times 3\%) / (10+3+1) \text{ orang} \\ &= 21.428 \text{ BV} \\ &= \text{Rp.}21.428.000,- \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{CM} &= 21.428 \text{ BV} + (10.000.000\text{BV} \times 2\%) / (3+1) \text{ orang} \\ &= 21.428 \text{ BV} + 50.000 \text{ BV} \\ &= 71.428 \text{ BV} \\ &= \text{Rp.}71.428.000,- \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{SCM} &= 21.428 \text{ BV} + 50.000 \text{ BV} + (10.000.000\text{BV} \times 2\%) / 1 \text{ orang} \\ &= 21.428 \text{ BV} + 50.000 \text{ BV} + 200.000 \text{ BV} \\ &= 271.428 \text{ BV} \end{aligned}$$

Rp. 271.428.000,-

10. BONUS WISATA (2%)

Syarat :

- Peringkat SM keatas
- Besarnya bonus wisata seorang distributor tergantung jumlah point yang terkumpul. Setiap 4.800 PGBV akan mendapatkan 1 point dan berlaku kelipatan.
- PBV minimum = 480 BV
- Dihitung setiap bulan
- Jumlah Bonus Wisata akan diakumulasi untuk pembelanjaan wisata saja dan tidak bisa diuangkan.
- Bonus Wisata hanya bisa dipergunakan pada saat periode yang ditentukan (dimana masa bonus wisata ini berlaku) dan tidak bisa dipindahkan untuk pemakaian pada bonus wisata yang akan datang.
- Perhitungan :

$$\frac{\text{Jumlah point pribadi} \times 2\% \text{ dari Total BV Perusahaan}}{\text{Total point seluruh anggota}}$$